

ORGANIZADO POR

IFAES
INTERNATIONAL FACULTY
FOR EXECUTIVES

NEGOCIACIÓN Y REDACCIÓN DE LOS CONTRATOS DE EMPRESA

¿QUÉ INSTRUMENTOS JURÍDICOS UTILIZAR Y QUÉ CLÁUSULAS INCORPORAR A SUS CONTRATOS?

- Conozca cuáles son los instrumentos jurídicos más eficaces en la fase de negociación de sus contratos
- Aprenda cómo regular la responsabilidad de las partes y qué precauciones tomar a la hora de redactar las cláusulas contractuales
- Analice cuáles son las informaciones confidenciales que se deben proteger tanto en la fase de negociación como en el propio contrato
- Sepa cómo garantizar la ejecución de sus contratos y cuál es el régimen legal en caso de incumplimiento
- Descubra cuáles son las cláusulas habituales que deben incluirse en los contratos de compraventa
- Profundice en la importancia de las cláusulas de sumisión a jurisdicción ordinaria o arbitraje
- Gestione los derechos de propiedad intelectual tras la finalización de las relaciones contractuales

Con el Asesoramiento de:

D. José Antonio Sánchez Dafos
DLA PIPER SPAIN, S.L.

D. Ángel Pendás
GÓMEZ ACEBO & POMBO

D. José Antonio Rodríguez García
CMS ALBIÑANA Y SUÁREZ DE LEZO

D. Fernando Mier
IURISTAX ABOGADOS

Dña. Rossanna D'Onza
BAKER & MCKENZIE

D. Javier Cabezudo Pueyo
RODÉS & SALA ABOGADOS

D. Ignacio del Barrio Palacios
GAS NATURAL

D. Luis Manuel García
LUPICINIO EVERSHEDS

D. Xavier Miravalls
KPMG

D. José Manuel Sánchez Méndez
CLIFFORD CHANCE

D. José Domínguez Leandro
ERNST & YOUNG ABOGADOS

D. Carlos Morán
ELZABURU, ABOGADOS Y AGENTES DE LA
PROPIEDAD INDUSTRIAL